



VERTRIEBSMITARBEITER/ SALES MANAGER (M/W/D)

Wenn Du fit in Geschäftsprozessen bist oder dies noch werden möchtest, Du Lust auf IT-Projekte hast, Du zudem gern auch mal unterwegs bist und auf Leute zugehen kannst, um ihnen beratend und helfend zur Seite zu stehen und Du Dich neuen Herausforderungen stellen möchtest, dann bewirb Dich als **Vertriebsmitarbeiter/Sales Manager (m/w/d)**.

Interesse? Dann sende Deine Bewerbungsunterlagen (als .pdf) per E-Mail an: **BEWERBUNG@VARYS.DE**

✘ DEINE BENEFITS

- verantwortungsvolle & vielschichtige Aufgaben
- Arbeit in einem gewachsenen Unternehmen mit Start-up Flair: aufgeschlossenes & lockeres Team, kurze Kommunikationswege
- Weiterbildungsmöglichkeiten & Teamevents
- 38-Stunden-Woche, flexible Arbeitszeiten, Homeoffice
- 30 Urlaubstage/Jahr zzgl. frei am 24. & 31.12.
- betriebliche Altersvorsorge
- Zuzahlung z.B. zur Kinderbetreuung, zu Wellnessangeboten
- Kaffee und Tee so viel Du verträgst, Obst solange der Vorrat reicht

✘ DEINE AUFGABEN

- Gewinnung & Betreuung von Neu- & Bestandskunden im Bundesgebiet
- Bearbeitung von Angeboten & Ausschreibungen
- eigenverantwortliche & nachhaltige Akquise-Verfolgung & -koordination bis hin zum Verkaufsabschluss
- Abstimmung mit Kunden & internen Bereichen
- Beobachtung der Marktentwicklung & kontinuierliche Marktrecherche
- Mitgestaltung beim Aufbau eines neuen Geschäftsfeldes

✘ DEIN PROFIL

- kaufmännische oder technische Ausbildung oder vergleichbares Studium
- Erfahrungen im Vertrieb, idealerweise im Vertrieb von Softwarelösungen
- freundliches & empathisches Auftreten, strukturierte, selbständige & lösungsorientierte Arbeitsweise
- hohes Engagement beim aktiven Aufbau eines neuen Geschäftsfeldes
- Engagement, Termintreue & Belastbarkeit sowie Sozialkompetenz, Kooperationsvermögen & Teamgeist

