



Lieber künftiger **Telesales (m/w/d)** für den Vertrieb unserer Softwarelösungen,

wir sind die varys aus Jena im Herzen Thüringens und bieten innovative Software und Dienstleistungslösungen für die Immobilien- und Wohnungswirtschaft sowie für Unternehmen der Energieversorgung.

Wenn Du Lust hast, mit uns weiter zu wachsen und neue Kunden für unsere Branchensoftware und Dienstleistungen zu begeistern, dann bewirb Dich jetzt.

Deine Aufgaben

- telefonischer Vertrieb unserer Software- und Dienstleistungslösungen
- Akquise von Neukunden der Energie- und Immobilienwirtschaft
- Organisation von Webcasts in Abstimmung mit unseren Presales Consultants
- Angebotserstellung
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- enge Zusammenarbeit mit den Bereichen Produktmanagement und Marketing

Dein Profil

- abgeschlossenes Studium oder Ausbildung
- Leidenschaft für den Vertrieb, Spaß am Telefonieren
- idealerweise bereits erste Vertriebserfahrung
- hohe Auffassungsgabe, lösungsorientiertes Arbeiten
- belastbar bei gutem Durchsetzungsvermögen
- stark in der Kommunikation, freundlich im Auftreten und gesegnet mit guter Menschenkenntnis

Dein Benefit

- verantwortungsvolle Aufgaben und ausreichend Einarbeitungszeit
- gewachsenes Unternehmen mit Start-up Flair: aufgeschlossenes Team, kurze Kommunikationswege, Duz-Kultur
- Teamevents
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- unbefristeter Arbeitsvertrag mit einer attraktiven Vergütung
- Vertrauensarbeitszeit (flexible Arbeitszeiten)
- umfangreiche soziale Leistungen (z.B. Zuzahlung zur Kinderbetreuung, zum Jobticket)

Du siehst Deine Zukunft im Vertrieb und möchtest Teil unseres Teams werden?

Dann sende Deine Bewerbungsunterlagen (im pdf-Format) per Mail an:

Ines Tennert, ines.tennert@varys.de

Wir freuen uns auf Dich!